

Renaud SCHWEINGRUBER

8, rue du Temple
1096 Cully

Célibataire,
Né le 29.07.1982

Mobile : 078 810 60 62

Fixe : 021 601 14 91

Mail : renaud.schweingruber@gmail.com



Objectifs professionnels

Je recherche un environnement me permettant de mettre à profit mes compétences et mes idées novatrices dans le domaine IT, tout en prenant place dans des projets d'envergure me permettant de m'épanouir.

Dynamique et sociable, j'ai une vision transversale de tout projet informatique. Je privilégie les postes à responsabilités, j'aime travailler en équipe et apprécie énormément le contact avec les gens. Ouvert au dialogue et aux idées extérieures, j'aime par-dessus tout apprendre chaque jour de toute nouvelle situation, car toujours unique et différente.

Expériences professionnelles

2009+
MTF Quadra SA,
Ecublens

- Collaborateur en tant que **Global Product Manager**, rattaché au département commercial, avec en charge :
 - **Responsabilité complète du département Backoffice** (5 collaborateurs) – offres, commandes, facturation, logistique
 - Validation de configurations techniques (serveurs, Blades, stockage SAN/NAS, switches, workstations, desktops et software)
 - Réalisation d'offres de solutions incluant services et infrastructure.
 - Participation active à la réponse d'appels d'offres.
 - Responsabilité marketing liées à la définition des produits et à la veille technologique (HP, IBM, SUN/Oracle, VMware, Atempo, Datadomain, FalconStor, Citrix, Symantec, Astaro, HDS, SAP Business One)
 - Organisation de séminaires, événements et campagnes marketing (phoning, génération de leads, mailing)
 - Organisation de formations internes

2007 - 2009
Darest Informatic SA,
Lausanne

- Collaborateur en tant qu'**Account Manager**, rattaché au département IT Solutions pour la vente externe et le démarchage de nouveaux clients.
- Gestion de projet pour clients PME/grands comptes de la société.
 - Mise à jour du besoin avec le mandant
 - Mise en place d'une stratégie opérationnelle et

2005 – 2007
Aware Sàrl,
Lausanne

- planification du projet
- Négociation financière avec les différents intervenants (fabricants, fournisseurs)
- Validation en phase finale avec le mandant
- Feedback sur la prestation
- Expertise technique au sein de la société.
- Vente de matériels, logiciels et de contrats de maintenance.

- Collaborateur en tant que **développeur web** et **technico-commercial**
- Mise en place de procédures organisationnelles au sein de l'entreprise, mise en place d'une stratégie marketing (publicité cinéma/radio, newsletter, tout ménage, campagnes Google).
- Création de plateformes de commerce en ligne et d'applications en ligne pour clients de la société.
- Contact avec la clientèle pour la création de sites web et la vente de matériel informatique.
- Support technique (réparations matérielles et logicielles)
- Vente en magasin, service après-vente, support téléphonique et email

- **Freelance** pour la réalisation d'une plateforme eCommerce, vente directe, support technique, développement d'applications.

2003 – 2005
Aware Sàrl,
Lausanne

Certifications

VMware

VMware Sales Professional – VSP5
VMware Technical Sales Professional – VTSP5

IBM

Certified xSales System Specialist
Certified Specialist – Storage Sales Combined

Hewlett Packard

ASP - ProCurve Sales Professional
IPG - IPG Sales Fundamentals
APP - Planning and Designing HP Commercial SMB Solutions
ASP - Selling HP Commercial Solutions

Symantec

SSE Symantec Backup Exec System Recovery 2010
SSE Symantec Backup Exec 2010 for Windows Servers
SSE Symantec Endpoint Protection 11

Citrix

Citrix Certified Sales Professional - CCSP 2010

Fujitsu Siemens

Certified PRIMERGY PreSales Consultant

Microsoft

Microsoft Sales Specialist
Microsoft Licensing Specialist (SMB)

Brocade

Brocade – APN SAN Sales
Brocade – IP Networking Sales

RedHat

Red Hat Partner Platform Certified Salesperson

NetApp

NetApp Storage Fundamentals

Formations	
IDEC, Renens	Obtention du brevet fédéral d'informaticien de gestion , spécialisation développement web. (2005 à 2007)
Collège romand de PNL	Obtention du diplôme de Praticien en PNL (2008)
Arventis	Cours intensif de négociation (2008)
Université de Lausanne	Faculté de droit , 1 ^{ère} année de droit (2004 – 2005)
EPFL	Semestre d'hiver du Cours de Mathématiques Spéciales (CMS) (2003 - 2004)
Collège St-Charles, Porrentruy	Maturité fédérale , option spécifique anglais, option complémentaire philosophie (1999 – 2003)
Langues	
Français	Langue maternelle Ecrit : Très bon
Anglais	Ecrit : Très bon Parlé : Très bon
Allemand	Ecrit : Scolaire Parlé : Scolaire
Espagnol	Parlé : Bon Ecrit : Lu uniquement