

Renaud SCHWEINGRUBER

8, rue du Temple
1096 Cully

Célibataire,
Né le 29.07.1982

Mobile : 078 810 60 62

Fixe : 021 601 14 91

Mail : renaud.schweingruber@gmail.com



Objectifs professionnels

Je recherche un environnement me permettant de mettre à profit mes compétences et mes idées novatrices dans le domaine IT, tout en prenant place dans des projets d'envergure me permettant de m'épanouir.

Dynamique et sociable, j'ai une vision transversale de tout projet informatique. Je privilégie les postes à responsabilités, j'aime travailler en équipe et apprécie énormément le contact avec les gens. Ouvert au dialogue et aux idées extérieures, j'aime par-dessus tout apprendre chaque jour de toute nouvelle situation, car toujours unique et différente.

Expériences professionnelles

2009+
MTF Quadra SA,
Ecublens

- Collaborateur en tant que **Global Product Manager**, rattaché au département commercial, avec en charge :
 - Validation de configurations techniques (serveurs, Blades, stockage SAN/NAS, switches, workstations, desktops, notebooks et software)
 - Réalisation d'offres de solutions complètes incluant service et infrastructure.
 - Participation active à la réponse d'appels d'offres complets.
 - Activités marketing liées à la définition des produits et à la veille technologique (HP, IBM, SUN, VMware, Atempo, Datadomain, Falconstor, Symantec, Astaro, SAP Business One)
 - Organisation de formations internes
 - Support administratif au backoffice
 - Formation produit aux collaborateurs internes
 - Négociation de prix avec les différents constructeurs.
 - Rôle de communicateur interne entre la vente et la technique pour la coordination des services dans le cadre de projets clients.

2007 - 2009
Darest Informatic SA,
Lausanne

- Collaborateur en tant qu'**Account Manager**, rattaché au département IT Solutions pour la vente externe et le démarchage de nouveaux clients.
- Gestion de projet pour clients PME/grands comptes de la société.

<p>2005 – 2007 Aware Sàrl, Lausanne</p>	<ul style="list-style-type: none"> ○ Mise à jour du besoin avec le mandant ○ Mise en place d'une stratégie opérationnelle et planification du projet ○ Négociation financière avec les différents intervenants (fabricants, fournisseurs) ○ Validation en phase finale avec le mandant ○ Feedback sur la prestation ● Expertise technique au sein de la société. ● Vente de matériels, logiciels et de contrats de maintenance. ● Collaborateur en tant que développeur web et technico-commercial ● Mise en place de procédures organisationnelles au sein de l'entreprise, mise en place d'une stratégie marketing (publicité cinéma/radio, newsletter, tout ménage, campagnes Google). ● Création de plateformes de commerce en ligne et d'applications en ligne pour clients de la société. ● Contact avec la clientèle pour la création de sites web et la vente de matériel informatique. ● Support technique (réparations matérielles et logicielles) ● Vente en magasin, service après-vente, support téléphonique et email
<p>2003 – 2005 Aware Sàrl, Lausanne</p>	<ul style="list-style-type: none"> ● Freelance pour la réalisation d'une plateforme eCommerce, vente directe, support technique, développement d'applications.

Certifications

<p>VMware</p>	<p>« VMware Sales Professional – VSP4 »</p>
<p>Citrix</p>	<p>« Citrix Certified Sales Professional - CCSP 2009 »</p>
<p>Fujitsu Siemens</p>	<p>« Certified PRIMERGY PreSales Consultant »</p>
<p>IBM</p>	<p>« IBM Certified xSales System Specialist »</p>
<p>Microsoft</p>	<p>« Microsoft Sales Specialist »</p>
<p>Symantec</p>	<p>« Symantec Sales Expert » pour le produit « Symantec Backup Exec System Recovery 8 » « Symantec Sales Expert » et « Symantec Technical Specialist » pour le produit « Symantec Backup Exec 12 for Windows Servers » « Symantec Sales Expert » pour le produit « Symantec Endpoint Protection 11 »</p>
<p>Hewlett Packard</p>	<p>« ASP - ProCurve Sales Professional » « IPG - IPG Sales Fundamentals » « APP - Planning and Designing HP Commercial SMB Solutions » « ASP - Selling HP Commercial Solutions »</p>

Formations	
IDEC, Renens	Obtention du brevet fédéral d'informaticien de gestion , spécialisation développement web. (2005 à 2007)
Collège romand de PNL	Obtention du diplôme de Praticien en PNL (2008)
Arventis	Cours intensif de négociation (2008)
Université de Lausanne	Faculté de droit , 1 ^{ère} année de droit (2004 – 2005)
EPFL	Semestre d'hiver du Cours de Mathématiques Spéciales (CMS) (2003 - 2004)
Collège St-Charles, Porrentruy	Maturité fédérale , option spécifique anglais, option complémentaire philosophie (1999 – 2003)
Compétences techniques	
Développement	PHP, MySQL, HTML, CSS, Javascript, Perl, Batch, CGI, Ajax/Web 2.0.
Systèmes d'exploitation	Microsoft Windows XP/Vista/2003/2008/7, Linux, Solaris.
Réseau	<ul style="list-style-type: none"> • Mise en place de serveurs web sous Apache, mail (QMail) et antispam (Symantec Brightmail Gateway). • Mise en place de serveurs DNS, FTP et Samba • Création de réseau de PME (plan de réseau, câblage, optimisation)
Matériel / Logiciel	<ul style="list-style-type: none"> • A titre personnel, mise en place d'un refroidissement au R507 (-71°C) et isolation thermique de matériel informatique. Accès à la 1^{ère} place du Top 20 mondial à PCMark05. • Virtualisation de serveurs sous VMWare Server • Mise en place de serveurs de fichiers avec redondance de données (RAID1/5, stockage sur bande).
Internet	Réalisation de sites web : portfolio complet sur demande
Langues	
Français	Langue maternelle Ecrit : Très bon
Anglais	Ecrit : Très bon Parlé : Courant
Allemand	Ecrit : Scolaire Parlé : Scolaire
Espagnol	Parlé : Bon Ecrit : Lu uniquement